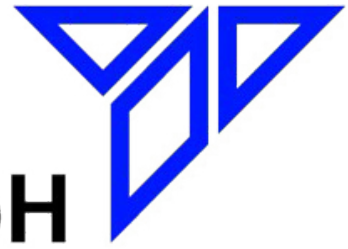


Tichawa *Vision* GmbH



Als mittelständisches, familiengeführtes High-Tech Unternehmen entwickeln und fertigen wir modernste optoelektronische Komponenten (hochpräzise Kameras und Contact Image Sensoren) für die industrielle Bildverarbeitung. Jahrzehntelange Erfahrung und technisches Know-How ermöglichen uns heute starke Expansion, weltweite Anerkennung sowie internationale Auszeichnungen.

Wir suchen ab sofort einen engagierten

(Junior) Sales Manager (m/w/d) für den technischen Lösungsvertrieb

Vollzeit (40 Std), vorzugsweise im Innendienst.

IHRE AUFGABEN SIND

- Identifikation nationaler und internationalen Neukunden und neuer Projekte
- Planung, Organisation und Durchführung von Online-Sessions zum Ausbau der Neukunden und neuer Projekte
- Bedarfsklärung und Analyse
- Erstellung von Angeboten
- Vertragsverhandlungen
- Auftragsabwicklung

SIE BRINGEN MIT

- Erfahrung im Projektvertrieb
- Solide Englischkenntnisse
- Verhandlungsgeschick
- Bereitschaft zur Fortbildung
- Selbständige, zuverlässige und zielorientierte Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten, Belastbarkeit, Engagement
- Motivation

WIR BIETEN

- Angenehmes Arbeitsumfeld
- Ein motiviertes Team
- Langfristige Perspektive mit Aufstiegsmöglichkeiten
- Ausbildung zum systemischen Verkauf
- Option zum Home-Office
- Benutzung der firmeneigenen Ferienwohnung am Walchensee

Arbeitsbeginn: nach Vereinbarung, vorzugsweise sofort

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie unter www.tichawa-vision.de

Wenn Sie an dieser Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an bewerbung@tichawa.de