



Account Manager im Außendienst für den Projektvertrieb (m/w)

WERDEN SIE TEIL EINES INNOVATIVEN TEAMS

Als mittelständisches, familiengeführtes High-Tech Unternehmen entwickeln und fertigen wir modernste optoelektronische Komponenten (hochpräzise Kameras und Contact Image Sensoren) für die industrielle Bildverarbeitung. Jahrzehntelange Erfahrung und technisches Know How ermöglichen uns heute starke Expansion, weltweite Anerkennung sowie internationale Auszeichnungen.

IHRE NEUEN AUFGABEN

- Pflege und Ausbau der bestehenden Kundenkontakte
- Aufbau und Akquisition von neuen Bereichen, Projekten und Ansprechpartnern
- Selbstständige Umsetzung individueller Vertriebsstrategien
- Betreuung unserer Kunden als lösungsorientierter Ideengeber in technischen und kaufmännischen Fragestellungen
- Erarbeitung, Konzeption und Präsentation von Angeboten, zugeschnitten auf die jeweiligen Kundenwünsche
- Begleitung Ihrer Projekte von der Angebotsabfrage bis zum SOP
- Unterstützung von Maßnahmen zur Kundenbindung z. B. Schulungen, Messen, Events etc.
- Unterstützung bei der Bearbeitung technischer Reklamationen
- Umsetzung unserer CRM Richtlinien, Dokumentation von Kundenbesuchen, Aktualisierung von Kundendaten, Pflege der Opportunities.
- Erkennen von Markttrends und Mitbewerberaktivitäten

DAS BRINGEN SIE MIT

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen und/ oder technischen Bereich oder Studium
- Operative Erfahrungen im technischen Vertrieb
- Technisches Verständnis für Innovationen
- Erfahrung im Umgang mit MS Office, CRM und SAP – Anwendungen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft
- Sicherheit und Freude im Umgang mit unseren Kunden
- Lernbereitschaft
- Offene Kommunikationsfähigkeit
- Lösungsorientiertes und konstruktives Denken

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Langfristige, attraktive Vertriebsaufgabe in einem national sowie international etablierten High-Tech Unternehmen mit Alleinstellung am Markt
- Viel Freiraum für die persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Hoch interessantes Vergütungspaket

Wenn Sie an einer Aufgabe interessiert sind, die neben fachlicher Herausforderung und einer ganz besonderen Firmenkultur viele Extras bietet, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an bewerbung@tichawa.de